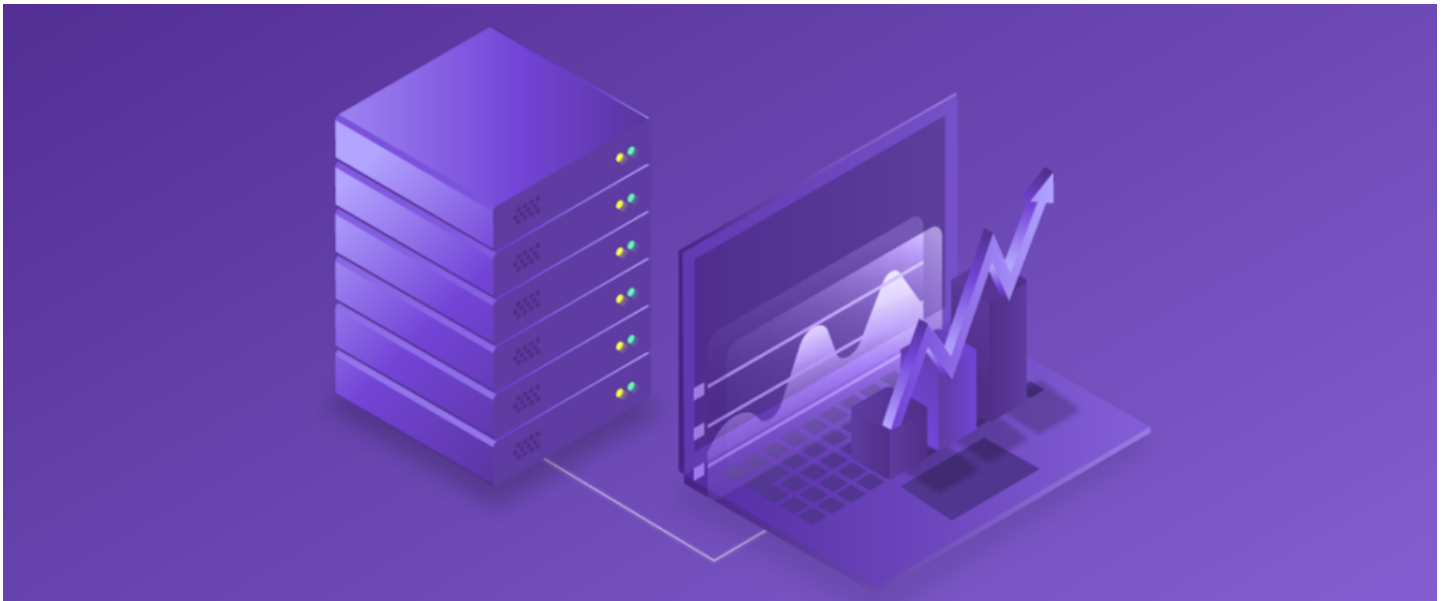


# PLANOS PARA REVENDA

Um guia do Time de Sucesso do Cliente, para você!  
Bruna Gulart, Débora Almeida e Nicholas Tadeu



## Minha revenda está crescendo, e agora?

A boa notícia é que você está expandindo o seu negócio, a ruim é que muitas vezes é difícil fazer isso... Mas não tenha medo, para isso que estou aqui!

Nesse artigo, vou te mostrar algumas bases de planos bem dinâmicos e atraentes para prospecção de clientes!

---

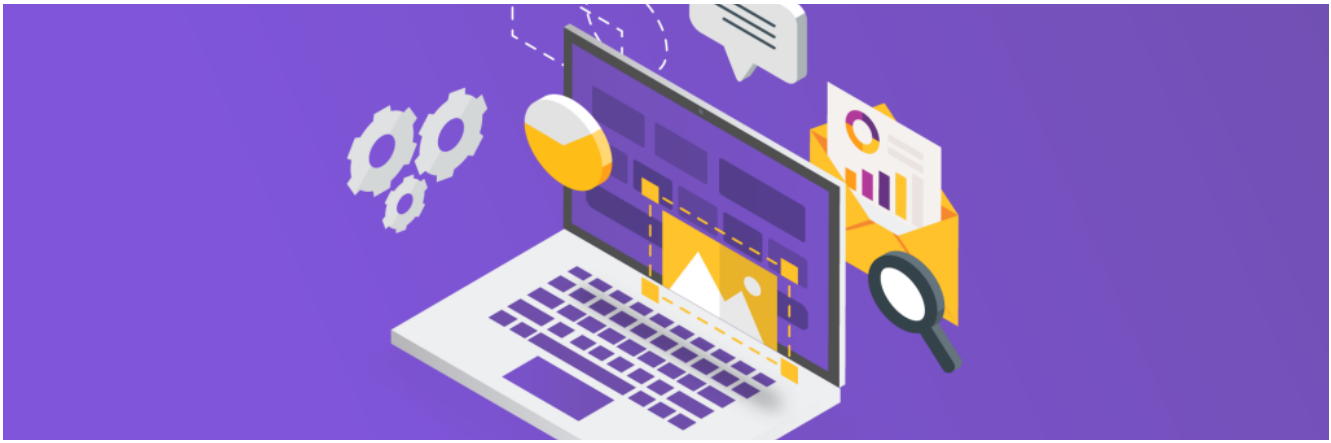
MINHA REVENDA ESTÁ  
CRESCENDO, E AGORA?

---

PLANOS ATRAENTES?  
TEMOS SIM!

---

---



## Planos atraentes? Temos sim!

Aqui vão algumas ideias de novos planos para a sua revenda, pensando em clientes novos com necessidades básicas! Lembre que são só ideias, pensei nelas para poderem ser realmente maleáveis e tu poder adaptar aos teus clientes :)

### Plano " Starter Pack ":

Para esse plano, pensei em algo bem básico, mas poderíamos destacar as tecnologias disponíveis para uso!

- 300 MB para FTP (o mínimo que tu consegue colocar por domínio na tua revenda);
- 100 MB de e-mails (uma conta de e-mail somente) - pensando em utilizar os servidores da KingHost, se for usar o Google para e-mail, teria que ajustar essa parte do plano.
- Criador de sites grátis + Spaminator + Antivírus. (Grátis para utilizar na sua revenda);

## Plano " Regular Pack ":

Já para esse plano, podemos adicionar um pouco mais de espaço e mais um adicional!

- 500 MB para FTP;
- 300 MB de e-mails (três contas de e-mail) - pensando em utilizar os servidores da KingHost, se for usar o Google para e-mail, teria que ajustar essa parte do plano;
- Criador de sites grátis + Spaminator + Antivírus + **SSL** (famoso HTTPS) - Grátis para utilizar na sua revenda;

## Plano " Senior Pack ":

Pensando em um cliente um pouco mais maduro, pensei nesse plano:

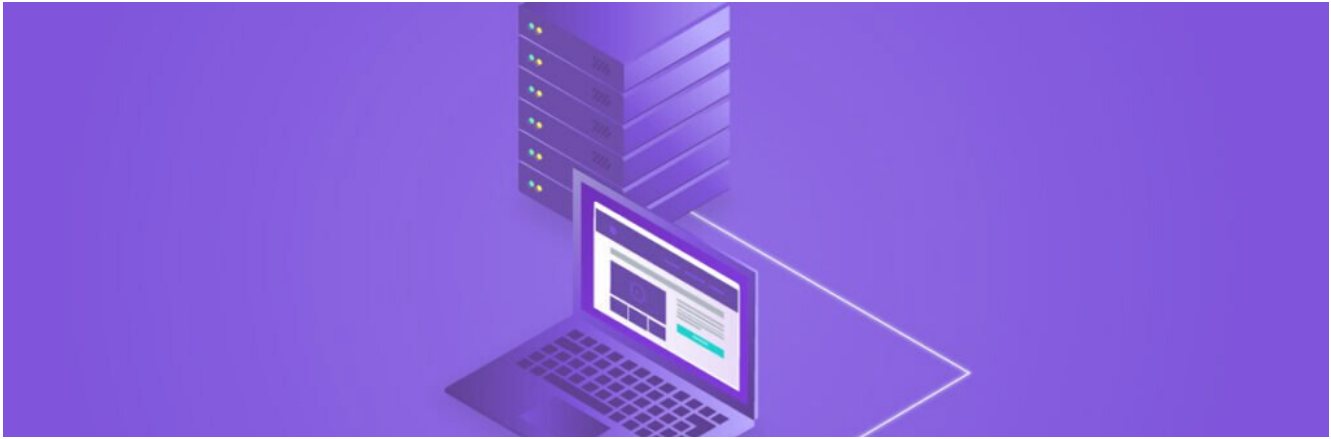
- 500 MB para FTP;
- 100 MB de Banco de dados MYSQL;
- 500 MB de e-mails (cinco contas de e-mail) - pensando em utilizar os servidores da KingHost, se for usar o Google para e-mail, teria que ajustar essa parte do plano;
- Criador de sites grátis + Spaminator + Antivírus + SSL (famoso HTTPS) - Grátis para utilizar na sua revenda;



## Plano " Performance Pack ":

Pensando em um cliente que precisa de performance no site dele!

- 600 MB para FTP;
- 100 MB de Banco de dados MYSQL;
- 700 MB de e-mails (sete contas de e-mail) - pensando em utilizar os servidores da KingHost, se for usar o Google para e-mail, teria que ajustar essa parte do plano;
- Criador de sites grátis + Spaminator + Antivírus + SSL (famoso HTTPS) - Grátis para utilizar na sua revenda;
- Varnish Cache para utilizar no site! (Serviço que também é grátis na sua revenda)



## Plano " Wordpress Pack ":

Pensando em um cliente que quer utilizar um site em Wordpress.

- 700 MB para FTP;
- 200 MB de Banco de dados MYSQL;
- 700 MB de e-mails (sete contas de e-mail) - pensando em utilizar os servidores da KingHost, se for usar o Google para e-mail, teria que ajustar essa parte do plano;
- Criador de sites grátis + Spaminator + Antivírus + SSL (famoso HTTPS) - Grátis para utilizar na sua revenda;
- Varnish Cache para utilizar no site! (Serviço que também é grátis na sua revenda)
- Criação de site básico em Wordpress. (Só uma ideia, não sei como funciona exatamente os teus serviços)

## Plano " Wordpress Senior ":

Levando em conta a expansão do seu negócio, é interessante deixar esse plano ativo, para atrair um tipo de cliente que quer gerenciar o site, mas como te disse antes, é somente uma ideia :)

- 1 GB para FTP;
- 300 MB de Banco de dados MYSQL;
- 800 MB de e-mails (oito contas de e-mail) - pensando em utilizar os servidores da KingHost, se for usar o Google para e-mail, teria que ajustar essa parte do plano;
- **Instalador automático de CMS** + Spaminator + Antivírus + SSL (famoso HTTPS) - Grátis para utilizar na sua revenda;
- Varnish Cache para utilizar no site! (Serviço que também é grátis na sua revenda)
- Criação de site básico em Wordpress. (Só uma ideia, não sei como funciona exatamente os teus serviços);
- Liberação de gerenciamento do site por parte do teu cliente;

## Plano " Loja virtual ":

Levando em conta a expansão do seu negócio, é interessante deixar esse plano ativo, para atrair um tipo de cliente que quer uma loja, mas como te disse antes, é somente uma ideia :)

- 1 GB de FTP;
- 400 MB de Banco de dados MYSQL;
- 800 MB de e-mails (oito contas de e-mail) - pensando em utilizar os servidores da KingHost, se for usar o Google para e-mail, teria que ajustar essa parte do plano;
- **Instalador automático de CMS + Spaminator + Antivírus + SSL** (famoso HTTPS) - Grátis para utilizar na sua revenda;
- Varnish Cache para utilizar no site! (Serviço que também é grátis na sua revenda)
- Aplicação de adicional Wordpress - WordPress Revenda 10GB (512MB) [custo adicional de R\$ 16,50 mensais por domínio] - Valor que tu pode repassar para o cliente.
- Instalação do Woocommerce no site e talvez um gerenciamento personalizado?

**Pensei em todos esses planos com pequenas ações para aos poucos expandir o teu negócio! São ideias para tu poder montar os teus planos, pensando no que fica mais confortável para ti!**